# Ellenőrző kérdések \_ II.blokk

1. Hogyan jut el a termék a vevőhöz?
2. Mi az értékesítési rendszer fogalma?
3. Mit jelent a fizess és vidd (cash and carry) kifejezés?
4. Mi a szerepe az ügynöknek, illetve üzletkötőnek?
5. Jellemezze a diszkontáruházakat!
6. Mi a csomagküldőkereskedelem?
7. Hogyan jellemezné a szupermarketeket és a hipermarketeket?
8. Hogyan jellemezné a bevásárlóközpontot?
9. Milyen mutatókkal elemezné a bolti értékesítés hatékonyságát?
10. Mit jelent az 5M beszerzési stratégia?
11. Milyen kedvezményeket kaphat a kereskedelmi vállalat a szállítótól?
12. Mit mutat meg a készletek forgási sebesség napokban illetve fordulatokban?
13. Mire használják a készletgazálkodásban az ABC analízist és mi a módszer lényege?
14. Hogyan épül fel az áruforgalom rendszere, és az egyes elemek hogyan befolysolják egymást?
15. Mit jelent a kereslet és a kínálat? Mely tényezők befolyásolják a keresletet és a kínálatot?